

# Сводка финансовой модели Logicot OS

Иллюстративная 24-месячная модель: структура использования средств, план найма, месячный расход, динамика выручки и сценарии до следующего рубежа для нового раунда.

## \$750k

Размер публичного pre-seed раунда

## 16-17 месяцев

Целевой горизонт финансирования в текущей модели

## ~\$44k

Средний месячный расход

## \$56k

Месячная выручка базового сценария к 24-му месяцу

### СТРУКТУРА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ

- 58% на первую команду разработки и внедрения: разработка, контроль качества, дизайн и внедрение.
- 12% на инфраструктуру, AI и инструменты.
- 12% на пилотное внедрение и первые сценарии запуска.
- 8% на материалы для инвесторов и продаж, 5% на юридический и административный контур и 5% в резерв.

### ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОПУЩЕНИЯ

- Модель исходит из найма с базой в Казахстане и распределенной командой по СНГ, при котором Россия остается главным рынком выручки.
- Базовый сценарий предполагает первые коммерческие поступления с 9-го месяца и постепенный рост до \$56k месячной выручки к 24-му месяцу.
- Осторожный сценарий дает \$205k совокупной выручки за 24 месяца и требует более раннего мостового или следующего раунда.
- Сильный сценарий дает около \$996k совокупной выручки и заметно лучше поддерживает траекторию к следующему более крупному раунду.

### ПЛАН НАЙМА

- Месяц 1: базовая выплата фаундеру и платформенный серверный инженер.
- Месяцы 2-6: продуктовый дизайнер, инженер по серверной части и интеграциям, частичный инженер эксплуатации, инженер по интерфейсам и автоматизация тестирования.
- Месяцы 9-10: руководитель внедрения и инженер по AI и процессам.
- К концу первого года формируется первая команда разработки и внедрения, а не только рабочее демонстрационное ядро под прямым управлением фаундера.

## **ДЕНЬГИ И ГОРИЗОНТ ФИНАНСИРОВАНИЯ**

- Без выручки модель пересекает ноль по деньгам примерно около 19-го месяца.
- В базовом сценарии к 24-му месяцу остается около \$177.6k.
- Это делает \$750k раундом под конкретный рубеж, а не 24-месячным запасом хода без продаж.
- Все цифры здесь – управленческие допущения для обсуждения раунда, а не публичные обещания результатов.

**Иллюстративная управленческая модель. Все допущения по выручке, расходам и найму используются для планирования раунда, а не как публичный прогноз.**